



**Técnico comercial de consultoría eólica**  
**División comercial de Meteosim TrueWind**

**REF.09001 (1 PLAZA)**

Marzo de 2009

Formación: Licenciado en Física o Ingeniero Superior.  
Idioma: Castellano, Inglés

**Responsabilidades principales:**

Integrado en el equipo de Meteosim TrueWind participando en la comercialización de productos y servicios para la industria eólica en España el resto de la Unión Europea y Sur America. Posibilidad de viajar y realizar estancias en el extranjero.

**Indispensable:**

- Capacidad comunicativa
- Disponibilidad para viajar y estancias en el extranjero.
- Conocimientos informáticos a nivel de usuario
- Inglés fluido
- Presencia
- Permiso de conducir

**Se valorará:**

- Especialidad en Física de la Atmosfera
- Experiencia en el sector eólico
- Otros idiomas como Francés e Italiano
- Experiencia en CRM
- Estudios en energías renovables

**Retribución y contratación:**

- Retribución según perfil del candidato.
- Contratación a jornada completa. Incorporación inmediata.
- Contrato de un año. Posibilidad de contratación indefinida a medio plazo.

Interesados:

Enviar CV a [rrhh@meteosimtruewind.com](mailto:rrhh@meteosimtruewind.com)

Más información: <http://www.meteosimtruewind.com>



## **Responsable de marketing y comunicación División comercial de Meteosim TrueWind**

**REF.09002 (1 PLAZA)**

Marzo de 2009

Formación: Ciclo Formativo Superior - Comercio y Marketing – Comunicación  
Idioma: Castellano, Inglés

### **Responsabilidades principales:**

Integrado en el departamento comercial de Meteosim TrueWind participando en la ejecución del plan de marketing y comunicación. Responsable de la participación de la empresa en ferias y congresos nacionales e internacionales, presencia en publicaciones especializadas. Transmisión de la cultura e imagen de la empresa. Participando también en la búsqueda de nuevos clientes dando soporte al departamento comercial.

### **Indispensable:**

- Excelente capacidad de comunicación y capacidad relacional a todos los niveles.
- Persona proactiva, emprendedora, organizativa y con visión comercial.
- Conocimientos de gestión.
- Buen nivel de inglés
- Formación universitaria en marketing, comunicación o similares.
- Conocimiento básico de las herramientas de Internet y sus medios.
- Experiencia previa en una posición similar

### **Se valorará:**

- Otros idiomas como Francés e Italiano
- Presencia
- Experiencia en CRM

### **Retribución y contratación:**

- Contratación a jornada completa. Incorporación inmediata.
- Retribución según perfil del candidato.
- Contrato de un año. Posibilidad de contratación indefinida a medio plazo.

Interesados:

Enviar CV a [rrh@meteosimtruewind.com](mailto:rrh@meteosimtruewind.com)

Más información: <http://www.meteosimtruewind.com>